



INNOMEDICA IST EIN JUNGES BIOTECH-UNTERNEHMEN mit über 50 Mitarbeitenden, einer Reihe erfolgversprechender Medikamente in klinischer und präklinischer Entwicklung sowie eigener Reinraum-Produktion. Die Pipeline von InnoMedica basiert auf einem innovativen liposomalen Transportsystem und umfasst insbesondere Anwendungen in den Bereichen Onkologie und Neurologie (z. B. für Indikationen wie Brustkrebs oder Parkinson). Im Hinblick auf einen baldigen Markteintritt wird die Produktion in Marly (CH) auf grössere Volumen skaliert und weiter ausgebaut. Zur Umsetzung dieser Strategie wächst das qualifizierte Team von InnoMedica kontinuierlich.

Für die InnoMedica Deutschland GmbH, die neu gegründete Tochtergesellschaft in Freiburg i.B., suchen wir zwecks Ausweitung der klinischen Studien und für einen bevorstehenden Eintritt in den deutschen Markt eine/n

Key Account Manager Pharma

In dieser verantwortungsvollen und entwicklungsfähigen Position betreuen Sie die Kontakte zur Ärzteschaft und anderen medizinischen Entscheidungsträgern. Sie ermöglichen die Einbindung deutscher Kliniken in die Studienaktivitäten von InnoMedica und erarbeiten in Zusammenarbeit mit dem Hauptsitz in der Schweiz Lösungen für den deutschen Markt betreffend Zulassung, Bewilligung und Logistik.

Vorgesehen ist eine dreimonatige Einarbeitung in der Schweiz, im Zuge derer Sie die Produkte, die Technologie sowie die Unternehmenskultur von InnoMedica kennenlernen. Anschliessend arbeiten Sie im Raum Freiburg i.B. in der neu zu eröffnenden Geschäftsstelle als Key Account Manager und sind die Schlüsselperson beim Aufbau eines kompetenten Teams für Verkauf und medizinische Beratung.

Als Voraussetzung für diese entwicklungsfähige Aufgabe erwarten wir ein abgeschlossenes Hochschulstudium in (Bio-)Chemie, (Molekular-/Mikro-)Biologie oder Pharmazie, vorzugsweise mit Dissertation. Sie haben einen guten Zugang zur Ärzteschaft und verfügen über erste Erfahrungen in der Onkologie und/oder Neurologie. Sie arbeiten eigenverantwortlich und sind eine kommunikative, belastbare Person. Ihre Muttersprache ist Deutsch. Zudem sind sehr gute Englischkenntnisse erforderlich.

Interessentinnen und Interessenten bitten wir um Zustellung der Bewerbungsunterlagen an Herrn Tobias Suter, den Sie für Auskünfte auch per Telefon (+41 (0)58 521 35 72) oder E-Mail (tobias.suter@innomedica.com) erreichen können.